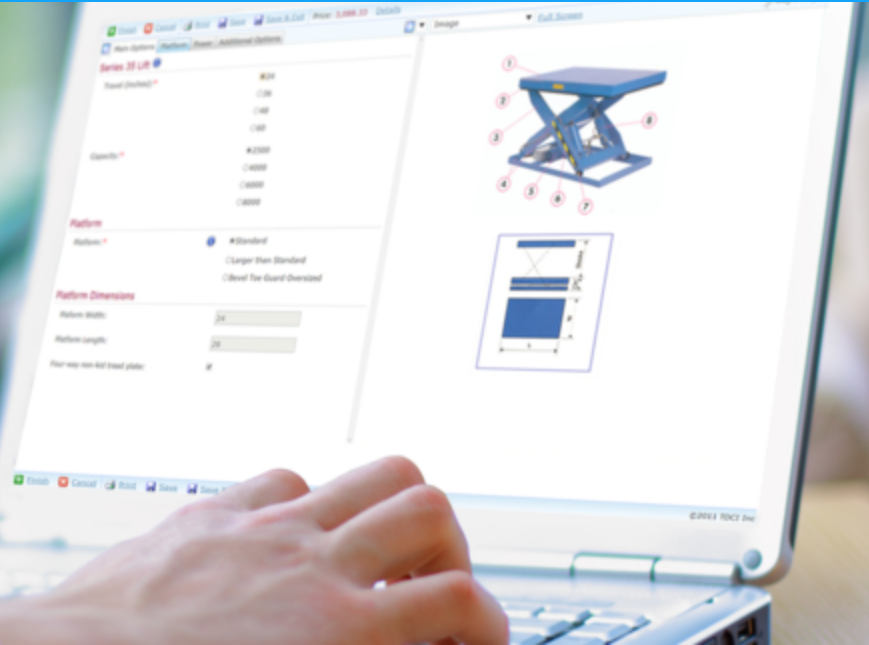




Aplikacja Infor Configure Price Quote



Szybsza finalizacja złożonych transakcji sprzedaży

Nic nie szkodzi firmie bardziej niż przeciągający się cykl sprzedaży. Kompletnie i dokładnie informacje dostępne na możliwie najwcześniejszym etapie sprawia, że współpracujący z Tobą klienci poczują się pewniej. Kluczem do szybszej finalizacji skomplikowanych transakcji sprzedaży jest możliwość generowania szybkich, bezbłędnych ofert w taki sposób, aby klienci nie mieli wrażenia, że wywierasz na nich presję.

Zagwarantuj spójną wizję

Niezależnie od tego, czy opracowujesz złożone produkty, czy też łączysz ze sobą istniejące produkty i usługi, Twój zespół sprzedażowy, partnerzy i dystrybutorzy muszą mieć do dyspozycji odpowiednie narzędzia, aby stworzyć klientom najlepsze warunki do zakupów. Takie narzędzia muszą być szybkie, dokładne, oferować wizualizacje i możliwości pracy zespołowej.

Dzięki aplikacji Infor® Configure Price Quote (CPO) proces sprzedaży złożonych produktów, od przedstawienia oferty do realizacji zysków, trwa krócej i przebiega bez kosztownych błędów. To rozwiązanie stawia możliwości w zakresie konfiguracji ofert cenowych (ang. Configure Price Quote) w centrum procesu sprzedaży, dzięki czemu możesz zapewnić swoim przedstawicielom handlowym ogromną przewagę konkurencyjną i krótszą drogę od zainteresowania produktem do jego zakupu przez klienta.

Aplikacja Infor CPO pomaga zwiększyć skuteczność i wydajność procesu sprzedaży.

Buduj długotrwałe relacje

Dzięki aplikacji Infor CPQ możesz w pełni angażować klientów w proces konfigurowania lub konstruowania zamawianych przez nich produktów, co zwiększa prawdopodobieństwo zakupu. Sprzedaż realizowana przy pomocy aplikacji Infor CPQ może umocnić poczucie partnerstwa między Tobą i Twoim klientem, prowadząc w dłuższej perspektywie do kolejnych zamówień.



Dzięki aplikacji Infor CPQ możesz:

Zostać ulubionym partnerem swoich sprzedawców.

Ułatw sprzedawcom detalicznym i innym dystrybutorom uwzględnianie w jednej, zintegrowanej ofercie dla klienta własnych dodatków i usług dotyczących produktów. Staniesz się dla nich najłatwiejszą marką do sprzedania. W rezultacie Twój kanał dystrybucji pomoże Ci dotrzeć do większej liczby klientów oraz dostarczać im lepsze produkty i usługi.

Przyspieszyć wprowadzanie nowych produktów.

Szybko i łatwo zarządzaj zmianami, tworząc oferty nowych produktów. Możesz wdrażać nowe funkcje i cenniki elektronicznie, zgodnie ze swoim precyzyjnym planem. W każdej chwili możesz również wprowadzać drobne zmiany dotyczące produktów i cen, aby uwzględnić nowe innowacje lub dostosować się do nowych potrzeb rynku.

Skuteczniej sprzedawać droższe produkty.

Przedstawiciele handlowi otrzymują narzędzia umożliwiające im oferowanie wycenionych z wyższą marżą akcesoriów i opcji zwiększających zysk z pojedynczej transakcji sprzedaży. Podczas konfigurowania zamówienia przedstawiciele handlowi mogą sprawdzić prognozowany zysk i modyfikować propozycje zgodnie z celami w zakresie marży oraz wymaganiami klientów.

Automatyzować instrukcje dotyczące dystrybucji.

Możesz dynamicznie i na bieżąco generować zestawienia materiałowe i instrukcje dotyczące pakowania w zestawy, a także zintegrować aplikację ze swoim systemem ERP, aby przechowywać instrukcje z danymi dotyczącymi procesu realizacji. Możesz również tworzyć rysunki 2D i modele 3D produktów i zespołów, aby wyraźnie wskazać technikom odpowiedzialnym za końcowy montaż, jak należy zmontować dany produkt. Te dynamiczne instrukcje i rysunki ograniczają liczbę błędów, które mogą się wkraść do nawet najlepiej prowadzonego procesu dystrybucji.

Umocnij swoją markę

Aplikacja Infor CPQ oferuje narzędzia niezbędne do odróżnienia Twojej firmy od konkurencji. Dostarczając dokładnie to, co klient zamówił — terminowo i we właściwej cenie — Twoje kanały sprzedaży będą mogły sprzedawać więcej produktów, rozszerzyć zakres obsługi posprzedażowej i generować kolejne zamówienia.

Szybsze innowacje, aby zapewnić realizację idealnego zamówienia

Klienci preferują producentów, którzy oferują innowacyjne funkcje spełniające ich potrzeby. Aplikacja Infor CPQ może pomóc Ci przyspieszyć tempo innowacji, eliminując potrzebę angażowania inżynierów do zapewnienia stałej pomocy sprzedażowej o niskiej wartości dodanej. Zamiast tego Twoje zespoły konstrukcyjne mogą bardziej skoncentrować się na innowacjach w zakresie produktów, stylów, usług i funkcji o wysokiej wartości dodanej.

Stale zapewniaj wysoką jakość

Gdy zamówienie nie jest realizowane terminowo i nie jest właściwie skonfigurowane, klienci rezygnują z danej marki na rzecz innej. Aplikacja Infor CPQ umożliwia zapewnienie identycznego poziomu jakości produktów wykonywanych na zamówienie (make-to-order, MTO) i projektowanych na zamówienie (engineer-to-order, ETO), jak w przypadku produktów dostępnych prosto z półki.

Ponadto aplikacja Infor CPQ może zagwarantować, że klienci dokonają wszystkich niezbędnych wyborów, i że zamówienie przekazane do produkcji zostanie zrealizowane terminowo i zgodnie z precyzyjnymi wymaganiami klienta. Realizując idealne zamówienie, unikniesz straty czasu, nakładu pracy, kosztów i frustracji wynikających z dostarczenia nieodpowiedniego produktu.

Co więcej aplikacja Infor CPQ dokładnie rejestruje wymagania klientów i przedstawia je do zatwierdzenia. Dodatkowo aplikacja automatyzuje proces tworzenia zestawień materiałowych i instrukcji dotyczących dystrybucji na potrzeby budowy każdego produktu i może przysyłać je bezpośrednio do Twojego systemu ERP. Pozwala również dodawać własne wizualizacje i technologię CPQ do systemów ERP firmy Infor, a także do systemów innych firm.

Stwórz spójny proces zakupowy

W procesie składania i realizacji zamówień klienci mają kontakt z różnymi osobami z zespołu sprzedażowego. Bez względu na to, czy klienci przeszukują Internet, wybierają funkcje na iPadzie® w salonie sprzedawcy, czy rozmawiają z przedstawicielem handlowym telefonicznie, aplikacja Infor CPQ gwarantuje, że za każdym razem produkty będą prezentowane w identyczny sposób. Kiedy działy sprzedaży, obsługi w terenie i obsługi klienta współpracują ze sobą, klienci mogą być pewni, że Twoja firma zapewnia stałą, wysoką jakość.

Pozwoli to identyfikować najlepsze strategie sprzedażowe doświadczonych przedstawicieli handlowych i przekazywać tę wiedzę mniej doświadczonym sprzedawcom, którzy będą potrafili z powodzeniem zaprezentować kupującemu różne opcje w procesie sprzedaży. W ten sposób nowi przedstawiciele handlowi będą znacznie szybciej uczyć się i uzyskiwać lepsze wskaźniki otrzymywanych zamówień do składanych ofert.

Mniejszy nakład pracy

Aplikacja pozwoli wdrożyć proces generowania zestawień materiałowych oparty na regułach, aby uniknąć pracochłonnego tworzenia tysięcy lub nawet milionów pozycji, ze wszystkimi możliwymi zestawieniami wybranych produktów. Ponieważ instrukcje dotyczące dystrybucji są zapisywane tylko raz, możesz szybciej wprowadzać innowacje produktów i wyeliminować generowanie katalogów cen. Poza tym nie trzeba będzie wprowadzać zamówień do Twojego systemu ERP, ponieważ zostały one już skonfigurowane w systemie ofertowym. Dzięki temu znacznie ograniczysz nakład pracy wymaganej do realizacji zamówienia.

Zagwarantuj szybką i dokładną realizację zamówień

Na współczesnym rynku zarówno klienci, jak i dystrybutorzy oczekują, że produkty w znacznym stopniu dostosowane do ich indywidualnych wymogów będą dostarczane szybko, dokładnie i tanio. To niezawodne rozwiązanie jest skrojone na miarę potrzeb branży wytwarzającej produkty odpowiadające na indywidualne potrzeby klientów i umożliwia członkom Twojego szerokiego zespołu precyzyjną i szybką realizację zamówień w formie wizualnej — na wyciągnięcie ręki.



Infor CPQ oferuje:

- Intuicyjne narzędzie konfiguracji produktu — zapisuj informacje o swoich zindywidualizowanych produktach tylko raz, a następnie dziel się nimi ze sprzedawcami i przedstawicielami handlowymi na dowolnym urządzeniu.
- Kompleksowy system ofert i zamówień — sprawdzaj indywidualne opcje klienta w toku składania oferty i realizacji zamówienia ze szczegółowymi wizualizacjami.
- Automatycznie generowane obrazy 2D i 3D produktów — tchnij życie w swoje pełne szczegóły produkty, dając klientom możliwość potwierdzenia produktu, jego funkcji i akcesoriów.
- Zautomatyzowaną dokumentację — wysyłaj klientom zindywidualizowane oferty, specyfikacje i inne dokumenty sprzedażowe z praktycznie każdej aplikacji — lokalnie lub w chmurze.

Więcej informacji o aplikacji
Infor Configure Price Quote (CPQ) ›



O firmie iPCC

iPCC jest polskim partnerem firmy Infor w zakresie dostarczania i wdrożeń zintegrowanych systemów informatycznych Infor wspomagających zarządzanie przedsiębiorstwami (ERP, SCM, PLM). Konsultanci iPCC mają staż przekraczający 15 lat i łącznie zrealizowali ponad 300 projektów – w większości dotyczących systemu Infor M3 – w kraju i za granicą. Oprócz usług wdrożeniowych iPCC oferuje również kompleksową opiekę powdrożeniową, outsourcing i hosting rozwiązań oraz doradztwo i edukację w zakresie narzędzi i metod usprawniania biznesu. Z usług iPCC korzysta ponad 90 przedsiębiorstw produkcyjnych i dystrybucyjnych w Polsce i za granicą.

iPCC Sp. z o.o.
Wał Miedzeszyński 251
04-866 Warszawa
tel. 22 740 44 44
biuro@i-pcc.pl
www.i-pcc.pl



O firmie Infor

Infor jest światowym liderem dostarczającym aplikacje biznesowe przeznaczone dla wybranych branż. Kompletnie i wszechstronne zestawy branżowe dostępne są w chmurze, stacjonarnie lub w połączeniu tych dwóch modeli, zaprojektowane są za pomocą najnowszych technologii, które zapewniają dobre i spójne doświadczenie użytkownika, maksymalnie wykorzystują dane oraz łatwo integrują się z innymi, zewnętrznymi, systemami. Już ponad 68 000 firm na całym świecie korzysta z aplikacji Infor w swojej biznesowej transformacji cyfrowej.

Infor (Polska) Sp. z o.o.
ul. Józefa Piłsudskiego 69
50-019 Wrocław
tel. 71 306 09 91
www.infor.com/pl-pl

